

**Sales Engineer /
Technischer Vertrieb
(m/w/d) im Außendienst
Hannover**

igus[®] plastics for longer life[®]



Über uns:

- Hersteller von technischen Produkten aus Hochleistungskunststoffen
- Hauptsitz: Köln
- 34 Niederlassungen weltweit
- > 4.500 Mitarbeiter weltweit
- Vertriebsgebiet: Hannover

Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsatzsteigerung Deines Verkaufsgebietes
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbstständige Organisation Deiner Besuche aus dem Homeoffice heraus (1 Tag / Woche)
- An 4 Tagen / Woche startest Du von zu Hause aus zu Deinen Besuchstouren im Verkaufsgebiet

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung und Weiterbildung zum Techniker
- Zufriedenheit und Erfolg unserer Kunden stehen für Dich an oberster Stelle
- Hohe Eigenverantwortung und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Interesse an Anwendungen der Industrie 4.0

Was wir Dir bieten:

- Vielfältige und innovative Produkte
- 13 Gehälter und ein zusätzliches leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Dienstwagen ab dem 1. Tag - auch zur privaten Nutzung
- Umfangreiches Einarbeitungsprogramm in unserer Zentrale
- Arbeiten aus dem Homeoffice heraus

Bewirb Dich jetzt bei igus[®]!

Frau Deborah Esser

desser@igus.net

+49 (0) 2203 9649-8936